

VAGA: CLOSER (vendas)



Buscamos profissionais que gostem de inovação e tecnologia, que valorizem a educação e o desenvolvimento contínuo, para se unir a nossa equipe nos ajudando a crescer.

Atividades:

Irá realizar a negociação com os clientes, buscando sanar as dúvidas e encantar o cliente, realizando o fechamento do negócio (on-line).

Fará o acompanhamento dos Leads ao longo de todo ciclo, personalizando o processo se necessário e adaptando as abordagens e estratégias de acordo com cada perfil.

Deverá construir e manter bom relacionamento, gerando a confiança necessária e sanando todas as dúvidas e preocupações dos clientes

Irá registrar as interações, atualizar e analisar dados no CRM

Irá participar de aperfeiçoamento contínuo de técnicas de vendas e atualizações do negócio, assim como deverá buscar tendências de mercado. Cumprimento dos KPIs

Irá manter a equipe de vendas atualizada e compartilhará informações.

Requisitos:

Desejável curso superior completo ou cursando

Já ter trabalhado com CRM e área de vendas

Ser organizado, proativo, comunicativo e persuasivo

Boa comunicação e boa escrita

Vaga é PRESENCIAL para Ribeirão Preto-SP

Horário: Segunda a sexta - 09h as 18h

Enviar currículo para: rh@fabrani.com.br

Assunto: Vaga Closer

