



---

# Programa de estágio

NOVOS TALENTOS

---

## quem somos

COM 55 ANOS DE MERCADO, A OKUBO É RECONHECIDA COMO A MAIOR EMPRESA DO PAÍS EM FORNECIMENTO DE SOLUÇÕES SEGURAS EM COBERTURAS, MOVIMENTAÇÕES DE CARGA E AMARRAÇÃO. ATENDENDO OS SETORES AGRÍCOLA, SUCROENERGÉTICO, INDUSTRIAL, MINERAÇÃO E CONSTRUÇÃO CIVIL.

*Olá!*

## Estágio

---

ESTES SÃO OS BENEFÍCIOS QUE  
VOCÊ TEM EM ESTAGIAR AQUI:

NA OKUBO, VOCÊ ENCONTRARÁ UMA ESTRUTURA CORPORATIVA COMPLETA E INTEGRADA, ONDE AS ÁREAS COMERCIAL, MARKETING, INTELIGÊNCIA DE MERCADO, FINANÇAS, SUPRIMENTOS, QUALIDADE E LOGÍSTICA TRABALHAM DE FORMA MULTIDISCIPLINAR E ALINHADA. COMO ESTAGIÁRIO, VOCÊ TERÁ A OPORTUNIDADE DE VIVENCIAR ESSA DINÂMICA, ADQUIRINDO EXPERIÊNCIA PRÁTICA E UMA VISÃO AMPLA DO NEGÓCIO, ESSENCIAL PARA O SEU DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL. VENHA FAZER PARTE DE UM AMBIENTE QUE VALORIZA A APRENDIZAGEM E A COLABORAÇÃO!

BOLSA ESTÁGIO NO VALOR DE R\$ 1.470,00 MENSAIS

AUXILIO TRANSPORTE DE R\$ 210,00 MENSAIS, DEPOSITADOS EM DINHEIRO PARA VOCÊ UTILIZAR COMO PREFERIR

CARTÃO DE BENEFÍCIOS SWILE NO VALOR DE R\$ 200,00, UM CARTÃO DE CRÉDITO QUE PODE SER UTILIZADO NO IFOOD, RESTAURANTES, PADARIAS, SUPERMERCADOS. O BENEFÍCIO É DEPOSITADO MENSALMENTE E SE NÃO UTILIZAR TODO O SALDO ELE É CUMULATIVO

PLANO ODONTOLÓGICO

GYMPASS

REFEIÇÕES DIÁRIAS NA EMPRESA, COM CARDÁPIO COMPLETO E VARIADO, ESCOLHIDO SEMANALMENTE PELO COLABORADOR DE ACORDO COM SUAS PREFERÊNCIAS ALIMENTARES

ÁREA DE DESCANSO CLIMATIZADA, PARA QUANDO PRECISAR RECARREGAR AS ENERGIAS

**CADASTRE-SE EM://WWW.OKUBO.COM.BR/TRABALHE-CONOSCO/**

**OKUBO**

**HINGRIDY SIMOES**

Coordenadora de RH  
OKUBO



[www.okubo.com.br](http://www.okubo.com.br)



[rh@okubo.com.br](mailto:rh@okubo.com.br)

# Estagiário Comercial

---

## Identificação do Cargo

**Título do Cargo:** Estagiário Comercial

**Setor/Departamento:** Comercial

**Reporta-se a:** Gerente Comercial

**Data de Revisão:** 14/04/2025

## Objetivo do Cargo:

Apoiar a equipe comercial da OKUBO nas atividades operacionais e estratégicas, garantindo eficiência no cadastro de produtos, liberação de crédito, elaboração de propostas e relacionamento com clientes. O estagiário atuará de forma proativa, colaborando com diferentes áreas para otimizar processos e contribuir para o alcance das metas comerciais.

---

## Principais Atribuições:

### 1. Gestão de Cadastros:

- Realizar solicitação de cadastros de produtos e fornecedores no sistema, acompanhando sua conclusão e validação.
- Garantir a atualização e precisão das informações cadastrais.

### 2. Liberação de Crédito:

- Solicitar e acompanhar a liberação de crédito para clientes, reunindo documentação necessária e enviando dados completos para agilizar aprovações.
- Atuar como ponte entre o Comercial e o Financeiro para resolver pendências.

### 3. Elaboração de Propostas:

- Preencher cotações em portais de compras de clientes, seguindo diretrizes de pricing e prazos.
- Apoiar na elaboração de contratos de fornecimento, verificando cláusulas e alinhando detalhes com a equipe jurídica.

### 4. Suporte ao Cliente (SAC):

- Auxiliar na coleta de informações e retorno aos clientes em casos de dúvidas, reclamações ou solicitações.
- Registrar feedbacks no sistema para análise de melhorias.

### 5. Acompanhamento de Indicadores:

- Auxiliar na coleta e organização de dados para métricas comerciais (ex.: conversão de propostas, tempo de resposta).
- Gerar relatórios simples para monitoramento de desempenho.

#### **6. Apoio a Projetos Estratégicos:**

- Participar de iniciativas da consultoria de estratégia comercial, contribuindo com pesquisas, análises de mercado ou organização de dados.
- Colaborar em múltiplos projetos simultâneos, priorizando demandas conforme orientação da liderança.

---

#### **Requisitos:**

- ✓ Cursando graduação em Administração, Marketing, Engenharia, Economia ou áreas afins.
- ✓ Conhecimento básico em Excel (organização de dados, tabelas).
- ✓ Habilidade para trabalhar com sistemas de gestão (portais de compra).
- ✓ Boa comunicação escrita e verbal.

---

#### **Competências Desejáveis:**

- ◇ Proatividade – Antecipar necessidades da equipe e propor soluções.
- ◇ Relacionamento Interpessoal – Facilidade para colaborar com áreas como Logística, Marketing, Financeiro e Pricing.
- ◇ Organização – Capacidade de gerenciar múltiplas tarefas sem perder qualidade.
- ◇ Vontade de Aprender – Interesse em entender processos comerciais e estratégias de mercado.

---

#### **Benefícios do Estágio:**

- Experiência prática em um ambiente comercial dinâmico e multidisciplinar.
- Participação em projetos estratégicos que impactam diretamente os resultados da OKUBO.
- Mentoria de profissionais sêniores para desenvolvimento técnico e comportamental.
- Oportunidade de networking com áreas como Marketing, Pricing e Logística.

---

#### **Observação:**

O Estagiário Comercial é um elo fundamental entre o cliente, o time comercial e os demais departamentos da OKUBO. Sua atuação contribui para a eficiência operacional, a satisfação dos clientes e o crescimento sustentável da empresa, enquanto adquire conhecimentos práticos em gestão comercial e estratégia.

**Perfil Ideal:**

Dinâmico, comunicativo e com alta capacidade de adaptação. Buscamos alguém que tenha iniciativa para enfrentar desafios, trabalhe bem sob pressão e esteja sempre disposto a aprender!

